

IHR EXECUTIVE

Restrukturierungsaufgaben

SDC⁺



THOMAS BALLNAT

Dipl. Informatiker

Stationen

ELF Group | SeitzSchenk GmbH | PALL GmbH

Kompetenzen

Allrounder Vertrieb

Ebenen

Konzern | KMU | CRO

Position

Geschäftsführer

Internationale Erfahrungen:

Positionen bisher:	Vice-President, Initiative Leader, Geschäftsführer
Branchen:	Industrie, Biopharma & Pharma für Öl & Gas, Umwelttechnik
Besondere Kenntnisse:	Filtration, Separation, Chemie, Pharma, Food & Beverage
Unternehmensgröße:	KMU, Konzern
Netzwerke:	Märkte Central Europe, EMEA.
Führungserfahrung:	18 Jahre
Maximale Mitarbeiter:	30 Mitarbeiter
Maximales Budget:	
Umsatzverantwortung:	€ 45 Mio.
Vertriebserfahrung:	Vertriebsprofi für Turnaround
Details auf Nachfrage.	

Herr Ballnat hat Talent und Erfahrung als Allrounder für die Vertriebsarbeit im Rahmen der Restrukturierung.

Kurzfristig definiert er die richtigen Sofortmaßnahmen und setzt diese um. Mittelfristig realisiert er einen nachhaltigen Vertrieb inklusive Strukturen.

Er wählt die richtigen Personen aus und formt daraus eine effiziente Vertriebsmannschaft.